

## Дилерский договор № \_\_\_\_\_

Мы, нижеподписавшиеся, с одной стороны компания Matvil Corp. (ETVNET), именуемая в дальнейшем ETVNET, в лице Президента компании \_\_\_\_\_, и с другой стороны \_\_\_\_\_ именуемый в дальнейшем ДИЛЕР в лице \_\_\_\_\_, далее Стороны, договорились о нижеследующем:

1. СТОРОНЫ строят свои взаимоотношения на условиях стратегического партнерства и обязуются в отношениях между собой учитывать взаимные интересы, а также способствовать получению экономической выгоды каждой из СТОРОН.
2. СТОРОНЫ обязуются содействовать в продвижении продукции и услуг друг друга, способствовать формированию позитивного образа другой СТОРОНЫ в глазах потенциальных потребителей и деловых партнеров, осуществлять меры и распространять информацию, направленные на укрепление деловой репутации другой СТОРОНЫ.
3. **На период действия настоящего договора ДИЛЕР обязуется:**
  - 3.1 Изучить сервис eTVnet и пройти тестирование у специалистов ETVNET.
  - 3.2 Открыть дилерский аккаунт, через который ДИЛЕР подписывает клиентов и производит оплату за сервис. В дилерских аккаунтах отражаются вознаграждения ДИЛЕРА за каждого нового подписчика и за каждое продление подписки клиента в зависимости от вида подписки.
  - 3.3 Продавать сервис eTVnet в соответствии с тарифами и по цене не ниже указанной на сайте [www.etvnet.com](http://www.etvnet.com)
  - 3.4 Получать приставки от ETVNET для бесплатной выдачи клиентам при подписке на один год на безлимитный тариф на следующих условиях:
    - Первая приставка выдается клиентам бесплатно;
    - Последующие приставки продаются клиентам по цене не ниже 40\$ или по цене установленной ETVNET.
  - 3.5 Получать приставки от ETVNET для продажи клиентам на следующих условиях:
    - ДИЛЕР покупает приставки у ETVNET по согласованной цене.
    - ДИЛЕР имеет право приобрести приставки самостоятельно у других поставщиков. Производителя, марку и технические характеристики приставок ДИЛЕР обязан согласовать со специалистами ETVNET.
  - 3.6 Осуществлять полную техническую поддержку своих клиентов в течении всего периода работы клиентов с сервисом eTVnet.
  - 3.7 Доводить до сведения клиента, что сервис ETVNET предоставляется только для частного пользования. ETVNET не несет ответственности за любую противоправную деятельность ДИЛЕРА.
  - 3.8 При необходимости рекламировать сервис eTVnet путем распространения рекламной продукции и общения с потенциальными клиентами на русскоязычных мероприятиях, распространения плакатов в русскоязычных бизнесах, создания дилерского сайта и распространения информации на сайте, реклама в поисковых системах (Google, Yandex etc.) и в соц. сетях. Во всей информации даются контактные данные ДИЛЕРА.

- 3.9 При необходимости проводить рекламные промо-акции на массовых мероприятиях (концерты, спектакли, театральные представления и т.д.) при условии предварительного согласования с представителем ETVNET.
- 3.10 Всю рекламную продукцию и содержание дилерского сайта ДИЛЕР согласовывает с компетентным сотрудником ETVNET, заказывает и оплачивает самостоятельно.
- 3.11 Все расходы (дилерский сайт, реклама онлайн, развитие сети дистрибьютеров), телефонную тех-поддержку (call centre) и т.д., ДИЛЕР берет на себя.
- 3.12 Подписаться на новостные рассылки и страницы в социальных сетях ETVNET для получения оперативной информации и обсуждения текущих вопросов соответственно.
- 3.13 Соблюдать конфиденциальность в отношении любой информации и документации, полученной от ETVNET, а также хранить коммерческую тайну, которая может стать известна ДИЛЕРУ, в связи с выполнением данного договора. В случае нарушения данного пункта следует незамедлительное прекращение сотрудничества без права восстановления в статусе ДИЛЕРА и юридическое преследование в соответствии с п.11

**4. На период действия настоящего договора ETVNET обязуется:**

- 4.1 Обеспечить ДИЛЕРА информацией о работе сервиса eTVnet, о тарифных планах, о способах просмотра сервиса, об оборудовании, которое применяется при использовании сервиса.
- 4.2 Своевременно изготавливать и передавать ДИЛЕРУ макеты в электронном виде для изготовления рекламного материала для привлечения клиентов.
- 4.3 Предоставить технического специалиста для обучения работы с сервисом сотрудников ДИЛЕРА.
- 4.4 Обеспечить ДИЛЕРА приставками для выдачи клиентам при подписке на безлимитный тариф на один год.
- 4.5 Осуществлять техническую поддержку специалистов ДИЛЕРА в случае возникновения сложных технических вопросов.
- 4.6 Своевременно извещать ДИЛЕРА о всех изменениях работы и оплаты сервиса.

**5. Выплата вознаграждений ДИЛЕРУ:**

- 5.1 Выплата вознаграждения производится за новых клиентов, ранее не имевших учетной записи на сайте ETVNET.

Новым является тот клиент, чей:

- электронный адрес,
- физический адрес,
- данные кредитной карты
- IP адрес

не были зарегистрированы ранее в базе ETVNET.

Так же, выплата вознаграждения производится за клиентов, которые не пользовались сервисом ETVNET более 6 месяцев и были возвращены на сервис ДИЛЕРОМ.

- 5.2 При наличии более 1 учетной записи или 1 единицы оборудования в заказе на клиента вознаграждение выплачивается только за 1 учетную запись и/или 1 единицу оборудования.
- 5.3 Сумма вознаграждения осуществляется одной суммой один раз в месяц, через 4 (четыре) недели от последнего числа того месяца, в котором были оформлены заказы и оплачивается ДИЛЕРУ посредством чека. При этом сумма ежемесячного вознаграждения должна превышать 500 дол США. В случае, если сумма вознаграждения меньше 500 дол США, то она суммируется с нарастающим итогом и выплачивается после превышения 500 дол США.
- 5.4 Вознаграждение за продление не выплачивается ДИЛЕРУ, если:
- клиент расторг договор;
  - ДИЛЕР или клиент имеет задолженность перед ETVNET.
- 5.5 Если привлеченный клиент расторгает договор в течение 6 (шести) месяцев после размещения заказа, то, выплаченное за этого клиента вознаграждение, вычитается из премии за следующий заказ, оформленный ДИЛЕРОМ на клиента.
- 5.6 ETVNET обязуется своевременно оплачивать причитающиеся ДИЛЕРУ вознаграждения согласно следующим условиям:
- При годовой подписке на безлимитный тариф с предоплатой 300\$ – ДИЛЕР получает 70\$ за каждого нового клиента на входе плюс 50\$ за каждое продление.
  - При годовой подписке на безлимитный тариф с помесечной оплатой – ДИЛЕР получает 60\$ за каждого нового клиента на входе плюс 50\$ за каждое продление.
  - При годовой подписке на тариф Прямой эфир + с предоплатой 240\$ – ДИЛЕР получает 50\$ за каждого нового клиента на входе плюс 30\$ за каждое продление.
  - При годовой подписке на тариф Прямой эфир + с помесечной оплатой – ДИЛЕР получает 40\$ за каждого нового клиента на входе плюс 30\$ за каждое продление.

## 6. Общие положения

- 6.1 В случае нарушения ДИЛЕРОМ одного или нескольких пунктов данного договора ETVNET оставляет за собой право отказаться от сотрудничества с ДИЛЕРОМ и прекратить выплаты комиссионных ДИЛЕРУ за существующих клиентов.
- 6.2 Изменения и дополнения данного Договора оформляются отдельным письменным соглашением, если такое изменение или дополнение осуществляется по взаимному согласию Сторон.
- 6.3 Стороны гарантируют соблюдение конфиденциальности в отношении полученной в рамках настоящего соглашения информации, как во время действия Договора, так и после прекращения действия Договора бессрочно.
- 6.4 После подписания настоящего Договора ДИЛЕР не заключает новые договора с сервисами, аналогичными ETVNET. Все действующие договора, подписанные ДИЛЕРОМ до момента заключения настоящего договора могут быть продолжены или остановлены по усмотрению ДИЛЕРА.

- 6.5 Договор вступает в силу с момента подписания и действует 1 (один) год. Если ни одна из сторон не изъявила желания в письменном виде прекратить действие договора, то он считается автоматически пролонгированным.
- 6.6 Каждая из СТОРОН вправе в одностороннем порядке прекратить настоящий договор, уведомив другую СТОРОНУ не менее, чем за 60 дней.
- 6.7 Применяемое право, место исполнения и юридическое делопроизводство:
- 6.7.1. Для данного договора действует исключительно право Канады, провинции Онтарио.
- 6.7.2. В случае юридического спора, оба партнера по договору обязуются сначала попытаться достигнуть внесудебного соглашения.
- 6.8 Если отдельные положения данного договора частично или полностью недействительны, невыполнимы, неполны или стали таковыми, это не отменяет всех прочих положений данного договора. Обе СТОРОНЫ обязаны заменить недействительные, невыполнимые, неполные или отмененные положения такими, которые в рамках правовых возможностей наиболее близки по смыслу и цели назначения к прежним, недействительным, невыполнимым, неполным или отмененным положениям договора. То же самое действует и в отношении случаев, не оговоренных данным договором. Все изменения и дополнения оформляются дополнительным соглашением и подписываются с двух сторон.
- 6.9 Настоящий договор составлен в двух экземплярах на русском языке, по одному экземпляру для каждой из СТОРОН.

**ETVNET:**

Matvil Corp.(ETVNET)

Адрес: 312 Dolomite Dr., Unit 215 . Toronto, ON, M3J2N2

Тел.: 1(855) - 444 - 0044

Президент \_\_\_\_\_ «\_\_» «\_\_\_\_\_» 20\_\_

**ДИЛЕР:**

Название компании \_\_\_\_\_

Адрес: \_\_\_\_\_

Тел.: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_ «\_\_» «\_\_\_\_\_» 20\_\_